

Checkliste: Mehr Effizienz im Vertrieb erreichen

Mit System zu höherer Effizienz und mehr Sicherheit im Vertrieb. In welchen Bereichen sehen Sie aktuell den größten Bedarf an guten Veränderungen?

	Priorität 1	Priorität 2	Priorität 3	Anmerkungen / Maßnahmen
Ich will den gesamten Vertrieb effizienter und effektiver machen, damit wir Vertriebsziele schneller und flexibler erreichen können.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will meinen Vertrieb fordern und fördern und beste Arbeitsvoraussetzungen schaffen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will die Effizienz und Effektivität der Vertriebsstrukturen und Prozesse bedeutend verbessern.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will die Leistungen im Vertrieb maximieren und die Produktivität erheblich steigern.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will die Liquidität steigern und die Gewinne nachhaltig verbessern.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will meinen Vertrieb und unsere Marktleistungen vorbildlich auf noch höheren Kundennutzen ausrichten.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will wesentlich innovativer im Vertrieb werden.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	

Checkliste: Mehr Effizienz im Vertrieb erreichen

	Priorität 1	Priorität 2	Priorität 3	Anmerkungen / Maßnahmen
Ich will langfristige Kundenbeziehungen und eine höhere Rentabilität bei meinen Bestandskunden erreichen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will meinen Vertrieb und unsere Produkte und Leistungen individuell, unverwechselbar und eigenständig machen.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	
Ich will Neukunden gewinnen und weniger Bestandskunden verlieren.	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	

Sie haben sich entschieden für Ihren Vertrieb etwas zu tun? Dann nutzen Sie salesLean Management, die Erfolgsgarantie für mehr Effizienz im Vertrieb.